Angebotsprozess für Tier2-Vertriebspartner für die “2-in-1 C&I-Optimierer Aktion”

Installateur

T2-Vertriebs-partner

VAP

Huawei

1. Organisieren Sie eine Werbeveranstaltung und werben Sie bei den Installateuren dafür, dass sie beim Kauf von M3-Wechselrichtern den 2-in-1-Optimierer kostenlos erhalten können.

2. Werbung auf ihrer offiziellen Website und der Website für die Beschaffung

3. Kaufen Sie den 2-in-1-Optimierer kostenlos beim Kauf von M3-Wechselrichtern von Tier 2Vertriebspartnern

4. Rechnungsstellung an Installateure für M3-Wechselrichter zum Normalpreis, 2-in-1-Optimierer zum Preis von 0 € (für bestimmte Länder, in denen der Preis von 0 € gemäß den örtlichen Vorschriften nicht zulässig ist, kann eine Werbeaktion für Optimierer durchgeführt werden)

5. **Tier2-Vertriebspartner stellen Huawei innerhalb von 30 Kalendertagen nach Programmende den Verkaufsbericht, die Rechnung und den Lieferschein zur Verfügung**

6. Überprüfung der Anzahl der M3-Wechselrichter und -Optimierer, die den Installateuren von den T2-Vertriebspartnern angeboten werden

7. CQ an VAP freigeben

8. Weitergabe des CQ an T2-Vertriebspartner (können andere C&I-Produkte erwerben)

HUAWEI